



.....

CANDIDATI PER LA
LEADERSHIP CON IL
CHANNEL PROGRAM
DI RIELLO UPS

.....



RIELLO ELETTRONICA



NELL'INNOVAZIONE IL SEGRETO DI UN SUCCESSO TUTTO ITALIANO

Riello UPS progetta e produce i suoi UPS in Italia, per avere un controllo diretto sulla qualità e sull'affidabilità, seguendo da vicino tutto il ciclo di progettazione, produzione, vendita e assistenza post-vendita. La nostra azienda **è leader in Italia e tra le prime aziende a livello mondiale nel mercato degli UPS.** Sviluppiamo soluzioni dotate di tecnologie innovative e all'avanguardia, pronte per le reti intelligenti di distribuzione elettrica, che rappresentano il futuro dell'energia.

La nostra gamma completa e pluripremiata di gruppi di continuità include **24 linee di prodotto adatte a ogni situazione.** Grazie ai nostri due centri di ricerca di Legnago (Verona) e Corman (Milano), esempi di eccellenza in Italia e nel mondo, innoviamo continuamente il nostro portafoglio prodotti, mantenendolo ai vertici per prestazioni, efficienza energetica e competitività.

Riello UPS ha 15 entità legali e filiali in tutto il mondo e canali di distribuzione e servizio in oltre 90 Paesi.

www.riello-ups.it

Iscrivendoti al programma **GO ICT Partner**, potrai differenziarti dai concorrenti ottenendo maggiore redditività, formazione e supporto. **Collabora con Riello UPS già da oggi.**

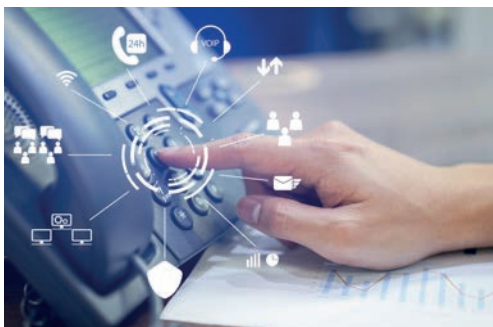


IL PROGRAMMA GO ICT PARTNER DI RIELLO UPS,

è stato creato per permettere ai Clienti del canale informatico, di beneficiare della posizione di leadership acquisita da Riello UPS nel settore dei gruppi statici di continuità. Essendo una società fortemente radicata nel canale distributivo, Riello UPS considera i propri interlocutori come parte del proprio Team, e ritiene che il loro contributo sia fondamentale per sviluppare strategie commerciali di successo e rafforzare la propria posizione di leadership. La scontistica riservata, il supporto commerciale diretto e la trasmissione anticipata di informazioni sui prodotti, sono solo alcuni dei vantaggi del programma che consente ai Partner di canale di diventare più competitivi. Il programma GO ICT Partner è rivolto alle Aziende che scelgono di investire nei prodotti e nelle soluzioni Riello UPS, fornendo loro strumenti utili a sviluppare competenze tecniche e di vendita orientate ad aumentarne il business. Il fattore chiave per il successo è stimolare attività redditizie congiunte, destinate a crescere e consolidarsi nel tempo.

Aderire all'iniziativa è semplice e non comporta alcun costo. Chiedi al tuo distributore di fiducia le condizioni di accesso e compila il modulo di registrazione dedicato. Riceverai all'indirizzo indicato, il kit di adesione al programma GO ICT Partner.





I MOTIVI PER DIVENTARE UN PARTNER RIELLO UPS

- **Differenziare** la propria offerta di UPS con dispositivi unici e di elevata qualità realizzati appositamente per soddisfare applicazioni in settori selezionati, come la vendita al dettaglio, il mercato SoHo, i datacenter, i trasporti, l'assistenza sanitaria, la produzione e l'automazione.
- **Avvalersi** del nome e della credibilità di un marchio leader a livello mondiale.
- Giovarsi di una realtà nazionale capace di assicurare **elevati standard nei servizi offerti** e di riconoscere l'importanza della filiera.
- Accedere a **fondamentali strumenti di marketing** e a un supporto tecnico/commerciale dedicato, per disporre degli strumenti specifici per sviluppare al meglio il business.

I VANTAGGI OFFERTI

- **Listino prezzi** riservato all'acquisto di prodotti Riello UPS presso i distributori partner ICT.
- **Contributo marketing** sul fatturato maturato.
- **Visibilità dell'azienda partner** nell'apposito elenco presente sul website Riello UPS.
- **Stage formativi** periodici sulle soluzioni hardware e software.
- **Supporto commerciale** dedicato e diretto.
- Invio della **documentazione** tecnico commerciale in formato elettronico.
- **Accesso ai contenuti** dell'Area Riservata del sito Riello UPS (manuali, specifiche tecniche, White Papers, ecc.)
- Rilascio del **Certificato di Abilitazione**.
- Possibilità di **utilizzo del logo partner** nelle proprie attività di comunicazione (biglietti da visita, sito internet, brochure, ecc.)
- Inviti ad **eventi e fiere** di settore.
- Iniziative di **incentivazione a premio**.





Invio anticipato della documentazione tecnico commerciale in formato elettronico	•	•	•
Accesso ai contenuti dell'Area Riservata	•	•	•
Possibilità di utilizzo del logo GO ICT Partner nelle attività di comunicazione	•	•	•
Supporto commerciale dedicato e diretto	•	•	•
Rilascio del Certificato di Abilitazione	•	•	•
Visibilità nell'elenco partner sul website Riello UPS	•	•	•
Presenza logo aziendale nell'elenco partner		•	•
Stage formativi periodici sulle soluzioni hardware e software		•	•
Inviti ad eventi e fiere di settore		•	•
Contributo marketing sul fatturato maturato in prodotti Riello UPS ¹⁾		1,5%	2%
Scontistica dedicata ²⁾	10%	15%	20%
Soglia fatturato di accesso/mantenimento	2.000 €	15.000 €	40.000 €

1) per il riconoscimento del contributo è necessario il mantenimento dello status a fine anno oltre a dare visibilità del logo Riello UPS o GO ICT PARTNER sul website aziendale.

2) sconto riconosciuto dal Listino Dealer in corso di validità per acquisti presso i distributori ICT ufficiali di Riello UPS (elenco disponibile nella sezione "Punti Vendita" del website www.riello-ups.it).



RPS S.p.A. - Member of the Riello Elettronica Group
 Viale Europa, 7 - 37045 Legnago (Verona) - Italy
 T +39 0442 635811

www.riello-ups.it



Official
Sponsor

Main Sponsor

